

SAP® Business All-in-One FÜR KUNSTSTOFFVERARBEITER

Im Wettstreit um Marktanteile beweisen Sie sich jeden Tag aufs Neue. SAP® Business All-in-One für Kunststoffverarbeiter unterstützt Sie dabei. Die kompakte Mittelstandslösung ist exakt auf Ihre Branche zugeschnitten und zum Komplettpreis erhältlich – inklusive Implementierung durch einen SAP-Partner in Ihrer Nähe.



Standard für den Mittelstand

Als Kunststoff verarbeitendes Unternehmen stehen Sie unter einem enormen Wettbewerbsdruck. Angesichts internationaler Konkurrenz gilt es, neue Marktnischen möglichst frühzeitig zu erkennen und zu besetzen. Gleichzeitig erwarten Ihre Kunden zunehmend eine höhere Qualität der Produkte, während komplexer werdende Fertigungsprozesse und gesetzliche Auflagen steigende Anforderungen an die Planung und das Berichtswesen stellen. Um Ihre Geschäftsprozesse flexibel an diese dynamischen Veränderungen anpassen zu können, benötigen Sie eine IT-Lösung, die Sie bestmöglich unterstützt. SAP hat deshalb eine kompakte Mittelstandslösung entwickelt, bei der die Schlüsselprozesse Ihrer Branche bereits im Standard voreingestellt sind: SAP Business All-in-One für Kunststoffverarbeiter.

Die kompakte Mittelstandslösung unterstützt Ihre Prozesse von der Entwicklung über die Produktion bis zum Versand und eröffnet Ihnen mit flexibel anpassbaren Berichten jederzeit eine klare Sicht auf Ihr Unternehmen. So können Sie vorhandene Ressourcen und Kapazitäten sicher planen und steuern. Zugleich schaffen Sie schlanke Geschäftsabläufe, mit denen Sie die Markteinführung neuer Produkte beschleunigen, die Kundenzufriedenheit erhöhen und den Grundstein für weiteres Wachstum legen.

Schnell eingeführt, schneller produktiv
Die Unternehmenssoftware basiert auf dem neuesten Release von SAP ERP und lässt sich nahtlos in Ihre betrieblichen Abläufe integrieren. Je nach Aufwand setzen Sie die Lösung bereits nach zehn

bis fünfzehn Wochen produktiv ein. Und das zum Komplettpreis – mit definierten Leistungen, die auch die Implementierung durch einen qualifizierten SAP-Partner in Ihrer Nähe umfassen.

Durchgängige Informationsflüsse und einfach zu bedienende Berichtsfunktionen eröffnen eine umfassende Sicht auf aktuelle Kosten, Erlöse, Ressourcen und Kunden.

Ihre Vorteile durch SAP Business All-in-One für Kunststoffverarbeiter:

- Hohe Sicherheit Ihrer IT-Investition:
Sie behalten die Kosten unter Kontrolle und setzen auf bewährte ERP-Funktionen. Zusätzlich steht Ihnen mit SAP ein zuverlässiger Partner mit einer innovativen IT-Strategie zur Seite.
- Kurze Projektlaufzeit:
Die vorkonfigurierte Lösung erfordert nur minimale Anpassungen. Im Rahmen eines überschaubaren Projekts schulen Sie Ihre Mitarbeiter vom ersten Tag an und sorgen für einen reibungslosen Produktivstart.
- Transparenz auf Knopfdruck:
Durchgängige Informationsflüsse und einfach zu bedienende Berichtsfunktionen eröffnen Ihnen eine umfassende Sicht auf aktuelle Kosten, Erlöse, Ressourcen und Kunden. Sie können fundiert und schnell entscheiden.

- Flexible Unterstützung Ihrer Marktstrategie:
Die kompakte Standardlösung unterstützt alle Schlüsselprozesse in Ihrem Unternehmen. Zugleich hält die Software mit Ihren Wachstumszielen Schritt, denn sie lässt sich flexibel anpassen und erweitern.

Schnell und benutzerfreundlich einsetzbar

Die Software eignet sich besonders für mittelständische Unternehmen, die nach einer leistungsfähigen und sofort lauffähigen Komplettlösung suchen. So ist SAP Business All-in-One für Kunststoffverarbeiter innerhalb von nur einem Tag installiert. Für den reibungslosen Einstieg in die Software werden SAP-Tutoren zur Verfügung gestellt. Diese interaktiven Lernprogramme führen den Anwender Schritt für Schritt in den Funktionsumfang ein. Fertige Importvorlagen erleichtern zudem die Übernahme Ihrer Stammdaten aus Excel-Dokumenten. Durch ein vordefiniertes Rollen- und Berechtigungskonzept greifen Ihre Mitarbeiter schnell und bequem auf alle relevanten Informationen und Anwendungen zu, die sie für ihre tägliche Arbeit benötigen. Das gewährleistet eine hohe Akzeptanz der Anwender und schnelle Projekterfolge.

Geschäftsprozesse durchgängig abbilden

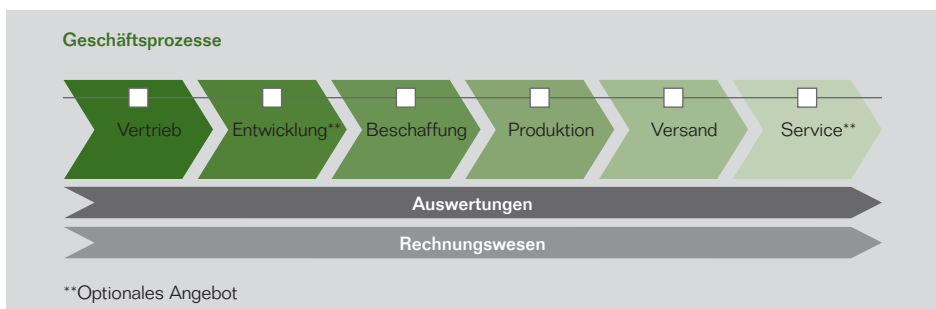
Die betriebswirtschaftliche Branchenlösung unterstützt Sie in Ihrem operativen Geschäft und bei Verwaltungsaufgaben. Durch ein breites Funktionspektrum und nahtlos integrierte Daten spielen alle Prozesse automatisch und reibungslos zusammen. Im Einzelnen bildet SAP Business All-in-One für Kunststoffverarbeiter die Bereiche Entwicklung, Beschaffung und Produktion, Vertrieb und Versand sowie das Rechnungswesen vollständig ab. Zusätzlichen Mehrwert schafft das integrierte Berichtswesen.

Betriebswirtschaftliche Auswertungen von Lieferanten, Entwicklungskosten oder Rückständen sowie wichtige Unternehmenskennzahlen und vorausschauende Planungsszenarios lassen sich in Echtzeit abrufen. Zudem können Ihre Mitarbeiter auf Grund der einheitlichen Datenbasis komfortabel zwischen einzelnen Funktionsbereichen der Software wechseln. Die benötigten Daten und Informationen stehen sofort bereit. Das sorgt für reibungslose interne Abläufe, verkürzt die Antwortzeiten bei Kundenanfragen und senkt die Kosten.

Mit Hilfe einer umfassenden Sicht auf sämtliche Produktdaten behalten Sie jederzeit den Überblick über kundenspezifische Anforderungen sowie über den aktuellen Entwicklungsstand einzelner Produkte.

Produktentwicklung im Griff

Mit Hilfe von SAP Business All-in-One für Kunststoffverarbeiter haben Sie jederzeit eine klare Sicht auf Ihre Entwicklungsprozesse und -kosten – von der ersten Planungsphase bis zum fertigen Endprodukt. Mit dem integrierten Dokumentenmanagement verwalten Sie alle Dokumente und Dateien, die im Lebenszyklus eines Produkts anfallen, während Sie Produktmerkmale über die Erstmusterabwicklung erfassen. Zudem eröffnet Ihnen die Branchenlösung eine umfassende Sicht auf sämtliche Produktdaten, die sich schnell auffinden und lückenlos zurückverfolgen lassen. So behalten Sie beispielsweise in der Zusammenarbeit mit Konstrukteuren aus der Automobilindustrie jederzeit den Überblick über kundenspezifische Anforderungen sowie über den aktuellen Entwicklungsstand einzelner Produkte.



Funktionen zur Verteilung und Kalkulation der Entwicklungskosten helfen Ihnen zudem, den finanziellen Aufwand zu minimieren.

Klare Sicht auf Ressourcen und Materialbedarf

Mit SAP Business All-in-One für Kunststoffverarbeiter koordinieren Sie Ihre logistischen Abläufe über alle Bereichsgrenzen hinweg. Umfassende Einkaufsfunktionen vereinfachen zum Beispiel Ihren gesamten Beschaffungsprozess. Mit der Vorplanung ermitteln Sie zunächst die benötigten Ressourcen. Durch die plan- und verbrauchsgesteuerte Disposition ergeben sich Bedarfe automatisch aus der Produktionsplanung heraus. Funktionen für die Qualitätsprüfung, eine Bestellverfolgung sowie die Lieferantenbeurteilung verringern zudem den Anteil an verzögerten und fehlerhaften Zulieferungen. Sie vermeiden Qualitätsschwankungen und haben Ihre Materialflüsse sicher im Blick.

Produktionsprozesse sicher planen und steuern

Unterstützt von der SAP-Software lasten Sie Ihre Produktion bestmöglich aus und sorgen für kurze Durchlaufzeiten. Sie können einen Produktionsplan erstellen, der vorhandenes Material, Liefertermine sowie verfügbare Arbeitskräfte und Maschinen berücksichtigt. Dabei werden neben Chargen- auch Serialnummern unterstützt. Weitere Zeitgewinne verschaffen Sie sich mit der merkmalsabhängigen Reihenfolgenplanung, die Farben oder Formen berücksichtigt, sowie durch Funktionen für die Verwaltung von Werkzeugen.

Über die integrierte Fertigungssteuerung lässt sich auf Basis der benötigten Stücklisten und Arbeitspläne der Status laufender Produktionen zentral ermitteln. Dadurch kennen Ihre Mitarbeiter jederzeit die aktuelle Lage und können im Bedarfsfall zeitnahe umdisponieren. Funktionen für die Instandhaltung gewährleisten darüber hinaus die hohe Verfügbarkeit Ihrer technischen Anlagen.

Kundenbindung stärken und ausbauen

SAP Business All-in-One für Kunststoffverarbeiter stellt Ihnen praxisnahe Vertriebs- und Versandprozesse zur Verfügung, mit denen Sie Aufträge ohne Verzögerungen abwickeln und die Kundenzufriedenheit erhöhen. So greifen Ihre Vertriebsmitarbeiter über die integrierten Funktionen im Kundenbeziehungsmanagement auf Kontakte, Aufträge, Angebote, anstehende Termine sowie Angebotskalkulationen zu. Lieferungen und Fakturen lassen sich direkt aus dem Verkaufsbeleg heraus anlegen und bearbeiten.

Auf Veränderungen schneller reagieren

Mit SAP Business All-in-One für Kunststoffverarbeiter verbessern Sie die Leistungsfähigkeit Ihrer IT und entscheiden sich für technologische Offenheit. Zugleich können Sie schneller auf Veränderungen reagieren. So bringen Sie neue Ideen schneller auf den Markt und sichern sich langfristig entscheidende Wettbewerbsvorteile. Mit ergänzenden Lösungen von SAP-Partnern können Sie die Leistungsfähigkeit der Software zusätzlich erhöhen. Das Planungs-Cockpit erleichtert Ihnen beispielsweise die Feinterminierung unter Berücksichtigung aller produktions-

Umfassende Funktionen für den Versand unterstützen Sie bei der sicheren Abwicklung von Kundenservices und der effizienten Distributionsplanung.

technischen Einflussfaktoren. Dabei haben Sie jederzeit alle wichtigen Daten im Blick – von der Planungsreihenfolge über Bedarfsverursacher bis zu Produktions- und Lieferterminen. Das Auftrags-Cockpit unterstützt Sie beim einfachen Anlegen von Angeboten, Aufträgen und der Faktura. Über eine Ampelfunktion haben Sie zudem den aktuellen Lieferstatus aller kundenspezifischen Aufträge im Blick und können verschiedene Aktionen ohne Maskenwechsel einleiten – z. B. Lieferung veranlassen oder Faktura auslösen. Ebenfalls erhältlich ist eine erweiterte Werkzeugverwaltung mit Integration in die Verfügbarkeitsprüfung der Fertigungsauftragsfreigabe und Reststandzeitverwaltung

Finanzierung

Um Ihnen die Einführung von SAP Business All-in-One zu erleichtern, bietet SAP ein Finanzierungsprogramm mit attraktiven Konditionen an. So behalten Sie auch bei einem engen IT-Budget den finanziellen Spielraum für weitere Investitionen.

Zusammenfassung

Mit Hilfe von SAP Business All-in-One für Kunststoffverarbeiter bilden Sie Ihre gesamte Wertschöpfungskette lückenlos ab. Dabei sind die Schlüsselprozesse Ihrer Branche sowie umfassende Berichtsfunktionen bereits voreingestellt. Sie gewinnen mehr Prozess- und Planungssicherheit. Zugleich schaffen Sie ideale Voraussetzungen für effizientere Services und mehr Kundenzufriedenheit. Dabei bleiben die Kosten jederzeit überschaubar, denn die kompakte Mittelstandslösung ist zum Komplettpreis erhältlich – inklusive Implementierung durch einen SAP-Partner in Ihrer Nähe.

Herausforderungen

- Verkürzte Produktlebenszyklen und eine schnelle „Time-to-Market“
- Steigende Produktkomplexität
- Steigende Planungs- und Berichtsanforderungen durch gesetzliche Vorschriften
- Forderung nach steigenden Profiten bei sinkenden Margen

Unterstützte Geschäftsprozesse und Softwarefunktionalitäten

- Integrierte Entwicklungsprozesse mit Kosten- und Terminverfolgung
- Dokumentenmanagement für interne und externe Dokumente
- Erstmusterabwicklung und Änderungsdienst
- Werkzeugbau und -verwaltung
- Verwaltung von Stücklisten- und Arbeitsplänen
- Durchgängiger Vertriebsprozess vom Kontakt bis zur Faktura
- Kundenauftrags-Cockpit (als Add-on verfügbar)
- Abbildung Außenhandelsvorschriften
- Umfangreiche Kalkulationsmöglichkeiten im Angebot, Kunden- und Fertigungsauftrag ermöglichen jederzeit Kostenkontrolle
- Abbildung von Kundeneinzelfertigungs- und Lagerfertigungsszenarien
- Merkmalsabhängige Reihenfolgeplanung in der Produktion
- Produktionsplanungs-Cockpit (als Add-on verfügbar)
- Gesamtheitliche Planungs- und Dispositionsverfahren
- Integrierte Beschaffungs- und Qualitätsmanagementprozesse
- Chargenabwicklung
- Hauptbuchhaltung, Kreditoren- und Debitorenbuchhaltung, Anlagenbuchhaltung
- Flexibel anpassbare betriebswirtschaftliche Auswertungen in Echtzeit

Geschäftsvorteile

- Transparente Sicht auf alle Unternehmenskennzahlen
- Vorkonfigurierte Branchenprozesse gewährleisten eine hohe Planungs- und Prozesssicherheit
- Schlanke, automatisierte Prozesse sorgen für verkürzte Durchlaufzeiten und schnelle Markteinführungen

Weitere Informationen

Sie möchten mehr erfahren? Dann kontaktieren Sie uns über www.sap.de/contactsap oder telefonisch unter: 08 00/53 43 424 (gebührenfrei in Deutschland).

Weitere Informationen zu den Vorteilen von SAP-Business-All-in-One-Lösungen finden Sie im Internet unter www.sap.de/standard.

50 084 737 (08/01)

© 2008 by SAP AG. Alle Rechte vorbehalten. SAP, R/3, mySAP, mySAP.com, xApps, xApp, SAP NetWeaver, Duet, Business ByDesign, ByDesign, PartnerEdge und weitere im Text erwähnte SAP-Produkte und -Dienstleistungen sowie die entsprechenden Logos sind Marken oder eingetragene Marken der SAP AG in Deutschland und anderen Ländern weltweit. Alle anderen Namen von Produkten und Dienstleistungen sind Marken der jeweiligen Firmen. Die Angaben im Text sind unverbindlich und dienen lediglich zu Informationszwecken. Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

In dieser Publikation enthaltene Informationen können ohne vorherige Ankündigung geändert werden. Die vorliegenden Angaben werden von SAP AG und ihren Konzernunternehmen („SAP-Konzern“) bereitgestellt und dienen ausschließlich Informationszwecken. Der SAP-Konzern übernimmt keinerlei Haftung oder Garantie für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Der SAP-Konzern steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Aus den in dieser Publikation enthaltenen Informationen ergibt sich keine weiterführende Haftung.